

# Robit<sup>®</sup>

## Tilinpäätöstiedote 2015

### Kasvuyritys





## **ROBIT OYJ:N TILINPÄÄTÖSTIEDOTE TAMMI-JOULUKUU 2015**

### **KASVU JATKUI – HYVÄT EDELLYTYKSET VAHVAAN KASVUUN MYÖS TULEVAISUUDESSA**

Robit Oyj:n yhtiötiedote 22.2.2016 klo 11.00  
Robit Oyj:n tilinpäätöstiedote tilikaudelta 1.1.–31.12.2015  
Seuraavassa H2 tarkoittaa katsauskautta 1.7.–31.2015  
H1 tarkoittaa katsauskautta tammi-kesäkuu 2015.  
FY tarkoittaa kokonaista tilikautta 1.1.–31.12.2015.  
FY 2014 tarkoittaa kokonaista tilikautta 1.1.–31.12.2014.

#### **HEINÄ-JOULUKUU 2015: LIIKEVAIHTO KASVOI**

**H2:n liikevaihto kasvoi 18,5 %** ja oli 23,676 miljoonaa euroa (H2/2014: 19,983).  
H2:n EBITA oli 1,713 miljoonaa euroa (H2/2014: 2,345) eli se laski 26,9 %.  
H2:n EBITA osuus liikevaihdosta oli 7,2 % (H2/2014: 11,7 %).  
H2:n katsauskauden tulos oli 0,841 miljoonaa euroa (H2/2014: 1,623).

#### **TAMMI-JOULUKUU 2015: MARKKINAOSUUS KASVOI**

**Vuoden 2015 liikevaihto kasvoi 19,1 %** ja oli 45,588 miljoonaa euroa (FY 2014: 38,272).  
Yhtiö listautui Helsingin pörssin First North Finland –markkinapaikalle 21.5.2015  
Globaalien kaivos- ja rakentamismarkkinoiden kehitys oli vaimeaa. Robit jatkoi silti kasvuaan ja lisäsi markkinaosuuttaan.  
Panostukset tulevaisuuden kasvuun ja markkinoihin jatkuivat.  
**Yhtiön palkattiin 25 uutta työntekijää ja Peruun perustettiin uusi tytäryhtiö.**  
**Yhtiö jatkoi tuotesortimentin kehittämistä ja investoi voimakkaasti digitaalisiin palveluihin ja teolliseen internettiin (IoT).**  
Vuoden 2015 EBITA oli 3,448 miljoonaa euroa (FY 2014: 3,819).  
Vuoden 2015 EBITA osuus liikevaihdosta oli 7,6 % (FY 2014: 10,0 %).  
Vuoden 2015 katsauskauden tulos oli 2,244 miljoonaa euroa (FY 2014: 2,925).  
Vuoden 2015 katsauskauden tuloksen osuus liikevaihdosta oli 4,9 % (FY 2014: 7,6 %).  
Katsauskauden lopussa konsernin omavaraisuusaste oli 71,1 % (FY 2014: 47,4 %).  
Osakekohtainen tulos oli 0,17 euroa. Vuoden lopun osakemäärällä laskettuna 0,14 euroa.

#### **HIENO VUOSI – MYÖNTEISTÄ KEHITYSTÄ**

Vuosi 2015 merkitsi jatkoa edellisvuosien kasvuun ja se oli myös uudistumisen aikaa. Yhtiön pitkäaikainen toimitusjohtaja Jussi Rautiainen, joka toimi tehtävässään 11 vuoden ajan, siirtyi vastaamaan konsernin strategisten kasvutavoitteiden saavuttamisesta. Mikko Mattila aloitti toimitusjohtajana 2.1.2016. Yhtiön kasvun edellytykset vahvistuivat entisestään ja uudistamista jatketaan vuoden 2016 aikana, toteaa hallituksen puheenjohtaja Harri Sjöholm.

## KONSERNIN TOIMITUSJOHTAJA MIKKO MATTILA

Vuoden 2015 liikevaihto kasvoi orgaanisesti 19,1 %, joten tartun erittäin mielelläni yhtiön ruoriin Jussin jälkeen. Olen vakuuttunut siitä, että pystymme entisestään parantamaan toimintaamme koko globaalin Robit-perheen yhteisin ponnistuksin.

Otimme toukokuussa pitkän harppauksen eteenpäin listautumalla Helsingin pörssin First North Finland -markkinapaikalle. Pääomalisäyksen turvin voimme saavuttaa Robitille asetetut strategiset kasvutavoitteet. Vuosi 2015 oli Robitin ensimmäinen vuosi pörssiyhtiönä, ja uskon tämän vahvistaneen yhtiön toimintakultuuria entisestään.

Vuotta 2015 näin jälkikäteen tarkastellessa voidaan todeta, että tilanne porauskaluston kulutusosien maailmanmarkkinoilla oli haastava. Ankarin ponnisteluin ja myyntiverkoston vahvan panoksen ansiosta onnistuimme tarjoamaan asiakkaille hyvää palvelua ja luomaan uusia asiakassuhteita, mikä kasvatti markkinaosuuttamme.

Merkittävä osuus orgaanisessa kasvussa oli laajalla jälleenmyyntiverkostolla ja Yhdysvalloissa ja Etelä-Afrikassa toimivilla tytäryhtiöillä. Odotan Peruun perustetun uuden myyntiyhtiön ja Thaimaan uuden myyntikonttorin yltävän vastaaviin myönteisiin tuloksiin.

Vuoden aikana siirryimme myös IoT (Internet of Things) -maailmaan julkistamalla laitteiston, jolla mitataan porareian suoruutta iskuporauksessa. Tämä Robit Sense System -nimellä tunnettu järjestelmä tarjoaa uusia turvallisuutta ja tehokkuutta parantavia ratkaisuja poraukseen. Vuoden muita tuoteinnovaatioita olivat Robit Prime -rengasterämällisto ja lasikuidusta valmistetut tunnelintuentaputket.

## ALUEKOHTAINEN MARKKINAKATSAUS

(Miljoonaa euroa)	H2/2015	H2/2014	Muutos%	2015	2014	Muutos%
Eurooppa ja Lähi-Itä	10,1	9,2	9,8 %	19,7	18,8	4,8 %
Amerikat	4,8	3,2	50,0 %	8,5	5,8	46,6 %
Aasia ja Oseania	4,3	3,7	16,2 %	9,0	7,3	23,3 %
Afrikka	2,8	2,1	33,3 %	5,3	3,2	65,6 %
Venäjä ja IVY-maat	1,7	1,8	-5,6 %	3,1	3,2	-3,1 %
	<b>23,7</b>	<b>20,0</b>	18,5 %	<b>45,6</b>	<b>38,3</b>	19,1 %

Yleinen markkinatilanne jatkui haastavana eikä vuoden 2016 alkupuolella ole nähtävissä merkkejä elpymisestä. Uusien työntekijöiden palkkauksen ja aktiivisten markkinointiponnistelujen ansiosta pystyimme kuitenkin vastoin vallitsevaa kehitystä kasvattamaan globaalia markkinaosuuttamme. Myynnin osuus yhtiön kaikissa neljässä markkinasegmentissä: maalämmitys- ja jäähdytys, rakentaminen, tunnelinporaus ja kaivos-teollisuus oli tasapainossa.

Robitin liikevaihto kehittyi suotuisasti neljällä viidestä maantieteellisestä alueesta. Liikevaihdoltaan merkittävin alue oli Eurooppa ja Lähi-Itä, joiden osuus kokonaisvaihdosta oli 43 %. Alueen suhteellinen osuus liikevaihdosta supistui noin 6 %, koska Aasian ja Tyynenmeren alueen, Pohjois- ja Etelä-Amerikan ja Afrikan orgaaninen kasvu jatkui kaksinumeroisena. Vuoden 2015 kuluessa palkattiin uutta myyntihenkilöstöä tavoitteena taata ensiluokkainen palvelutaso ja mahdollistaa nykyisen ripeän kasvun jatkuminen.

Euromääräinen kasvu oli voimakkainta Pohjois- ja Etelä-Amerikassa, jossa liikevaihto nousi 5,8 miljoonasta 8,5 miljoonaan euroon. Vuoden 2015 aikana konsernin Yhdysvaltain tytäryhtiö Robit Inc. palkkasi lisää työntekijöitä ja kasvatti edelleen asiakaskuntaansa. Yhtiö myös voitti useita vaativia paalutusurakoita, jotka ovat

jatkossa arvokkaita referenssikohteita uusasiakashankinnassa. Edelleen Robit perusti uuden myyntiyhtiön Liimaan Peruun parantaakseen palvelutasoa ja tuotteiden saatavuutta Etelä-Amerikassa. Perun tytäryhtiö ottaa jatkossa päävastuun Etelä-Amerikan markkinoista.

Aasian ja Oseanian alueen liikevaihto kasvoi organisesti edellisvuodesta 23,3 %. Alueen liikevaihto oli yhteensä 9,0 miljoonaa euroa, joka on 20 % konsernin koko liikevaihdosta. Aktiivinen myyntityö Koreassa ja muissa Aasian maissa kasvatti liikevaihtoa alueella. Kaakkois-Aasian kehittyvät markkinat tarjoavat lupavaa kasvupotentiaalia. Vuoden 2016 tammikuussa Robit avasi myyntikonttorin Bangkokissa Thaimaassa. Uusi toimipiste vahvistaa entisestään yhtiön asemaa Aasian markkinoilla.

Afrikassa liikevaihto jatkoi kasvuaan 65,6 %:lla nousten edellisvuoden 3,2 miljoonasta 5,3 miljoonaan euroon. Alueen liikevaihdon kasvusta vastasi suurelta osin Etelä-Afrikan tytäryhtiö Robit SA (Pty) Ltd. Vuosi 2015 oli Robit SA:n ensimmäinen kokonainen toimintavuosi. Etelä-Afrikan tytäryhtiön panos isojen afrikkalaisten kaivosalan asiakkaiden hankinnassa on ollut merkittävä. Myös Pohjois-Afrikan myynti kehittyi myönteisesti sen jälkeen, kun alueelle kohdistettiin lisää myyntiresursseja.

Venäjä ja IVY-maat oli ainoa alue, jossa liikevaihto ei kasvanut. Myynti laski hieman (-3,1 %) edellisvuodesta heikon taloustilanteen, ruplan arvon heikkenemisen ja EU:n pakotteiden seurauksena. Venäjän talouden haasteista huolimatta Robitin tytäryhtiö OOO Robit pystyi yli kaksinkertaistamaan ruplamääräisen liikevaihtonsa edellisvuodesta, mikä jälleen kerran osoittaa paikallisen toiminnan ja sen tarjoamien mahdollisuuksien tärkeyden. Robit pyrkii säilyttämään asemansa alueella pitkäjänteisesti.

Yhteenvetona voidaan todeta, että jos maailmantalous elpyy ja tilanne kohdemarkkinoillamme paranee, organiset kasvutavoitteemme voivat ajan myötä hyvinkin ylittyä.

#### LIKEVAIHTO LIKETOIMINTA-ALUEITTAIN\*

(Miljoonaa euroa)	H2/2015	H1/2015	H2/2014	H1/2014	2015	2014	Muutos %
Top Hammer	15,3	14,6	12,5	12,2	29,9	24,8	20,9 %
Down-the-Hole	8,4	7,3	7,5	6,1	15,7	13,5	15,9 %
	<b>23,7</b>	<b>21,8</b>	<b>20,0</b>	<b>18,3</b>	<b>45,6</b>	<b>38,3</b>	<b>19,1 %</b>

\* Liikevaihdon jakautumista Top Hammer- ja Down-the-Hole -tuotelinjojen välillä on tarkistettu tarjousmuistioon verrattuna.

Sekä Top Hammer- (TH) ja Down-the-Hole (DTH) -tuotelinjojen liikevaihto kehittyi suotuisasti H2-kauden ja koko vuoden 2015 aikana. TH-tuotelinjan myynnin kasvu vuonna 2015 oli 20,9 %. Jälleenmyyjäverkoston jatkuvan kehittämisen ja Top Hammer -tuotteiden erinomaisen laadun ansiosta pystyimme hankkimaan uusia asiakkaita ja kasvattamaan liikevaihtoa. Merkittävä orgaanista kasvua vauhdittanut tekijä oli täydellisen kulutusosavaliokoman tarjoaminen jälleenmyyjille ja loppukäyttäjille.

Down-the-Hole -liiketoiminta kasvoi 15,9 %. DTH-tuotteiden edelleen jatkunut tuotekehitys vaikutti positiivisesti liikevaihtoon. Yhtiöllä on vankkaa vaativiin paalutushankkeisiin liittyvää osaamista ja erittäin korkealuokkainen tuotevalikoima, minkä ansiosta voitimme useita isoja urakoita Pohjoismaissa ja Pohjois-Amerikassa. Maalämmityksen ja -jäähdytyksen Suomen markkinajohtajana Robit uskoo voivansa kasvattaa tämän osa-alueen liikevaihtoa edelleen myös muissa maissa. Suomessa maalämpöpöorausta hyödynnetään erityisesti teollisuuskiinteistöjen lämmityksessä ja jäähdytyksessä. Pohjoismaissa maalämmöstä on sen ympäristöystävällisyyden ansiosta kehittymässä suosituin lämmitysmuoto uusissa asuin- ja teollisuusrakennuksissa. On täysin mahdollista, että tämä trendi laajenee myös muihin maihin, mikä on omiaan lisäämään Robitin myynnin kasvupotentiaalia.

**TUTKIMUS JA TUOTEKEHITYS - TARJOOMAN KEHITTÄMINEN**

Digital Service -liiketoimintayksikköä vahvistettiin vuoden 2015 aikana. Yhtiö on vakuuttunut siitä, että digitalisaatioon ja esineiden internetiin tehdyt investoinnit luovat lähitulevaisuudessa aivan uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Digital Service keskittyy uusien digitaalisten teknologioiden tarjoamiseen sekä Top Hammer- että Down-the-Hole -tuotelinjoissa. Ensimmäinen tämän kategorian tuote on ainutlaatuinen porareiän mittausjärjestelmä Robit Sense Systems. Sen avulla porareiän suoruus voidaan mitata poraletkaan ja poravaunuun integroidulla laitteistolla. Mittaustulos saadaan heti, kun reikä on saatu porattua toisin kuin manuaalisia menetelmiä käytettäessä, jolloin mittaus tehdään jälkikäteen. Robit Sense Systems esiteltiin Pariisin kansainvälisillä Intermat-messuilla katsauskauden H1/2015 aikana.

Robit Sense Systems on ollut Pohjoismaissa pilottikäytössä useilla avainasiakkailta hyvin tuloksin. Seuraava vaihe on järjestelmän kaupallinen lanseeraus valikoiduilla alueilla vuoden 2016 kuluessa. Lisätoimintoja suunnitellaan ja koko Sense Systems -tuoteperheen ekosysteemiä kehitetään edelleen vuonna 2016.

Top Hammer -tuotelinjassa esiteltiin uusi laskuidusta valmistettu 76 millimetrin tunnelintuentaputkijärjestelmä RoX. Sen avulla voidaan porata keskimäärin 20 metrin tunneliseinämän tuentareikiä, joiden poikkeama on alle 1 %, mikä säästää aikaa ja parantaa turvallisuutta tunneliurakoissa.

Vuonna 2015 panostettiin edelleen isokokoisten (yli 400 millimetrin) DTH-tuotteiden tuotekehitykseen ja markkinointiin keskittyen rakennusteollisuuden paalutusprojekteihin. Tämä näkyi erityisesti merkittävässä paalutusprojekteissa, joista yhtiö on saanut hyviä referenssejä mm. Pohjois-Amerikassa ja Pohjoismaissa. Mikropaalutukseen lanseerattiin uusi Robit Prime -tuotesarja, joka on erityisesti tarkoitettu Pohjolan oloissa tehtävään kierreputkipaalutukseen. Ratkaisu tarjoaa myös läpiporausominaisuuden, joka soveltuu erityisen hyvin Pohjois-Amerikan markkinoille.

Sopeutuaksemme alati muuttuviin markkinatilanteisiin optimoimme ja kehitämme tuotevalikoimaamme dynaamisesti. Uusi globaali pilvipohjainen toiminnanohjausjärjestelmä parantaa toimintojen läpinäkyvyyttä ja antaa reaaliaikaista tietoa tuotteiden saatavuudesta ja asiakkaiden käyttäytymisestä.

Tilikauden aikana yhtiö aktivoi patentti ja tutkimus- ja tuotekehityskuluja yhteensä 0,7 miljoonaa (FY 2014: 0,5). Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat yhteensä 3,0 % (FY 2014: 2,1 %) yhtiön liikevaihdosta.

**TULOSKEHITYS JA TALOUDELLISET TUNNUSLUVUT**

	H2/2015	H2/2014	Muutos %	2015	2014	Muutos %
Liikevaihto, 1 000 euroa	23 676	19 983	18,5 %	45 588	38 272	19,1 %
Liikevaihdon kasvu, %	18,5 %	-		19,1 %	12,7%	
Myyntikate, 1 000 euroa	7 747	6277	23,4 %	14 683	11 337	29,5 %
Myyntikate, osuus liikevaihdosta	32,7 %	31,4 %		32,2 %	29,6%	
Käyttökate, 1 000 euroa	2 713	2 888	-6,1 %	5 066	4 765	6,3 %
Käyttökate, osuus liikevaihdosta	11,5 %	14,5 %		11,1 %	12,5 %	
EBITA, 1 000 euroa	1 713	2 345	-26,9 %	3 448	3 819	-9,7 %
EBITA, osuus liikevaihdosta, %	7,2 %	11,7 %		7,6 %	10,0 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	1 683	2 316	-27,3 %	3 389	3 761	-9,9 %
Liikevoitto, osuus liikevaihdosta, %	7,1 %	11,6 %		7,4 %	9,8 %	
Katsauskauden tulos, 1 000 euroa	841	1 623	-48,2 %	2 244	2 925	-23,3 %
Katsauskauden tulos, osuus liikevaihdosta, %	3,6 %	8,1 %		4,9 %	7,6 %	
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	-	-		0,17	0,29	-51,0 %
Oman pääoman tuotto, %	-	-		7,4 %	25,4 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %	-	-		9,5 %	21,2 %	
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	-22070	6866	-421,4 %	-22 070	6 866	-421,4 %
Omavaraisuusaste, %	71,1 %	47,4 %		71,1 %	47,4 %	
Nettovelkaantumisaste, %	-46,1 %	52,9 %		-46,1 %	52,9 %	
Bruttoinvestoinnit, 1 000 euroa	3 389	1 140	197,3 %	7 732	1 731	346,7 %
Bruttoinvestoinnit, osuus liikevaihdosta, %	14,3 %	5,7 %		17,0 %	4,5 %	
Tutkimus- ja tuotekehityskulut, osuus liikevaihdosta, %	3,1 %	2,1 %		3,0 %	2,1 %	
Henkilöstökeskimäärin kauden aikana	129	111	16,2 %	124	109	13,8 %
Henkilöstö katsauskauden lopussa	134	109	22,9 %	134	109	22,9 %

Robit jatkoi kasvuaan vaikeasta markkinatilanteesta huolimatta. Tunnuslukuista myyntikate kehittyi myönteisesti edellisvuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Robit on myös onnistunut pitämään hintatason vakaana. Myyntikatteen paranemiseen ovat vaikuttaneet volyymin kasvu, raaka-aineiden halpeneminen sekä alihankintakustannusten aleneminen.

Vuoden 2015 käyttökate oli 5,1 miljoonaa euroa (FY 2014: 4,8 milj.). Käyttökateprosentti laski 12,5 %:sta 11,1 %:iin. Käyttökateprosentin lasku johtui pääasiassa tulevaan kasvuun tähtäävistä toimista, mikä näkyy henkilöstökulujen kasvussa (27,6 %) sekä liiketoiminnan muiden kulujen lisäyksessä (20,1 %). Vuoden 2015 aikana yhtiö palkkasi yhteensä 25 uutta työntekijää. Henkilöstön määrä oli 31.12.2015 yhteensä 134 henkeä. Uutta henkilöstöä palkattiin lähinnä myyntiin ja asiakaspalvelutehtäviin tavoitteena saavuttaa orgaaniselle ja strategiselle kasvulle asetetut tavoitteet. Myynnin resurssien lisääminen ja aktiivinen panostus paikallisiin markkinoihin auttoivat kasvattamaan myyntiä ja markkinaosuutta haastavasta markkinatilanteesta huolimatta.

Vuoden 2015 EBITA oli 3,4 miljoonaa euroa (FY 2014: 3,8 milj.). Lasku johtui pääasiassa kasvaneista poistoista. Vuoden 2015 poistot olivat 1,7 miljoonaa euroa (FY 2014: 1,0 milj.). Poistojen kasvu johtui pääasiassa tavanomaisista koneinvestoinneista sekä listautumiskustannusten, uuden toiminnanohjausjärjestelmän hankintakustannusten ja Robit Sense -järjestelmän kustannusten aktivointien myötä kasvaneesta poistopohjasta.

Vuoden 2015 rahoitustuotot ja -kulut olivat -0,4 miljoonaa euroa (FY 2014: -0,1 milj.). Rahoitustuotot olivat 0,4 miljoonaa euroa (FY 2014: 0,4 milj.). Rahoituskulut kasvoivat 0,5 miljoonasta eurosta 0,9 miljoonaan euroon. Rahoituskuluihin sisältyi tavanomaisia lainanhoitokuluja 0,3 miljoonaa euroa sekä valuuttakurssitappioita 0,6 miljoonaa euroa. Suurin yksittäinen syy kurssitappioihin oli Etelä-Afrikan randin heikkeneminen euron suhteen.

Vuonna 2015 oman pääoman tuotto oli 7,4 % ja sijoitetun pääoman tuotto 9,5 %. Molemmat tuotto prosentit laskivat, koska listautumisannilla kerätyt varat olivat katsauskauden lopussa yhtiön tilillä. Operatiivisen pääoman tuotto oli 17,3 %. Yhtiön rahavarat olivat 33,4 miljoonaa euroa (FY 2014: 1,6 milj.) ja nettovelka 22,1 miljoonaa euroa negatiivinen (FY 2014: 6,9 milj.). Omavaraisuusaste oli vastaavasti 71,1 %. Yhtiö aikoo käyttää listautumisannissa kerätyt varat tulevan kasvun rahoittamiseen.

Osakekohtainen tulos oli 0,14 euroa.

## **TALOUDELLISET TAVOITTEET**

Yhtiön strategisena tavoitteena on kasvattaa liikevaihtoa orgaanisesti vähintään 15 % vuodessa. Vuonna 2015 liikevaihto kasvoi edellisvuoteen verrattuna 19,1 %. Yhtiön pitkän ajan (10 v.) keskimääräinen kasvu on ollut 23 %.

Robitin tavoitteena on edelleen parantaa kannattavuutta. Pitkän aikavälin strategisena tavoitteena on 13 %:n EBITA. Ensijainen keino tämän tavoitteen saavuttamiseen on liikevaihdon kasvattaminen, koska tällöin kiinteiden kulujen suhteellinen osuus liikevaihdosta alenee. Vuosien 2014 ja 2015 kuluessa Robit on tehnyt huomattavia investointeja luodakseen hyvät edellytykset merkittävälle kasvulle. Kannattavuuden parantamiseksi yhtiön johto pyrkii myös jatkuvasti optimoimaan muuttuvia kustannuksia.

## **NETTOKÄYTTÖPÄÄOMA JA INVESTOINNIT**

Nettokäyttöpääoma katsauskauden lopussa oli 14,6 miljoonaa euroa (FY 2014: 13,5 milj.). Vuonna 2015 liikevoiminnan rahavirta oli 2,9 miljoonaa euroa (FY 2014: 0,7 milj.). Investointeja tehtiin yhteensä 7,7 miljoonan euron arvosta (FY 2014: 1,7 milj.). Aktivoitujen listautumiskustannusten (2,6 milj. euroa) ja pilvipohjaisen

Robit Oyj

Tilinpäätöstiedote 2015 – tilintarkastettu

toiminnanohjausjärjestelmän (0,3 milj. euroa) ohella vuoden 2015 investoinnit kohdistuivat tutkimus- ja tuotekehitykseen (0,7 milj. euroa) ja kalustoon (2,3 milj. euroa). Lisäksi yhtiö osti vuoden aikana tehdaskiinteistön Lempäälän tehtaan vierestä. Investoinnin arvo oli 1,1 miljoonaa euroa. Uusissa tiloissa toimiva Robit Technology Center keskittyy tuote- ja tuotantoteknologiaan. Uusien tilojen myötä Robitilla on liiketoiminnan kasvuun tarvittavat tilat käytettävissään.

Vuoden 2015 lopussa yhtiöllä oli myyntisaatavia 9,2 miljoonaa euroa (FY 2014: 6,3 milj.). Myyntisaatavien määrä kasvoi vuoden loppua kohti liikevaihdon kasvun seurauksena. Vuoden viimeiset kolme kuukautta kuuluivat Robitin historian parhaimpien myyntikuukausien joukkoon.

Yhtiön vaihto-omaisuus oli yhteensä 11,7 miljoonaa euroa (FY 2014: 11,8 milj.). Edellisvuoteen verrattuna määrä laski 0,16 milj. euroa. Vuoden 2015 toisella neljänneksellä yhtiö käynnisti vaihto-omaisuuden optimointiprojektin, jonka tavoitteena on supistaa vaihto-omaisuutta 15 % ensiluokkaisesta asiakaspalvelusta tinkimättä. Kauden H1/2015 lopussa vaihto-omaisuus oli yhteensä 14,6 miljoonaa euroa. Projekti toteutettiin onnistuneesti, ja vaihto-omaisuus supistui 2,9 miljoonalla eurolla kauden H2/2015 kuluessa.

Yhtiön korollinen velka katsauskauden lopussa oli 11,3 miljoonaa euroa (FY 2014: 8,5 milj.), jossa on lisäystä 2,8 miljoonaa euroa. Uudet lainat käytettiin pääasiassa koneinvestointeihin ja Robit Technology Centeriin. Alhaisen korkotason vuoksi yhtiö päätti, ettei listautumisannilla kerättyjä varoja käytetä näihin investointeihin. Yhtiön nettovelka katsauskauden lopussa oli 22,1 miljoonaa euroa negatiivinen (FY 2014: 6,9 milj.).

## **OSAKKEET JA OSAKEVAIHTO**

Yhtiön osakemäärä 31.12.2015 oli 15 883 900 kpl.

Yhtiö listautui 21.5.2015 Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämälle First North Finland -markkinapaikalle, jonka tuloksena yhtiö hankki annissa kulujen jälkeen 30,4 miljoonaa euroa.

Yhtiön osakkeenomistajien määrä 31.12.2015 oli 889 kpl.

Yhtiöllä oli 31.12.2015 hallussaan omia osakkeita 99 567 kpl (0,6 % osakkeista).

Merkintähinta listautumisannissa oli 5,70 euroa. Katsauskaudella H2 osakkeen päätöskurssien keskiarvo oli 5,86 euroa. Listautumishetkestä vuoden loppuun osakkeen päätöskurssien keskiarvo oli 5,89. Vuoden ylin päätöskurssi oli 6,24 euroa ja alin 5,41 euroa. Vuoden 2015 joulukuun lopussa osakkeen päätöskurssi oli 5,68 euroa ja Robitin markkina-arvo 90,2 miljoonaa euroa. Osakevaihto jaksolla 21.5.–30.12.2015 oli 4,08 miljoonaa euroa, mikä on 26 % koko osakekannasta. Jos listautumisannin yhteydessä myydyt vanhat osakkeet jätetään huomioimatta, 9 % osakkeista vaihtoi omistajaa vuoden 2015 aikana.

Robitilla on yksi osakesarja, ja kaikki osakkeet tuottavat yhtäläisen äänioikeuden. Kukin osake oikeuttaa yhteen ääneen yhtiökokouksessa.

## **HENKILÖSTÖ, JOHTO JA HALLINTO**

Vuoden 2015 kuluessa henkilöstön määrä kasvoi edellisvuodesta 25 hengellä ja oli tarkastelujakson lopussa yhteensä 134. Henkilöstön määrää lisättiin suunnitellusti tavoitteena luoda edellytyksiä tulevalle kasvulle. Yli 50 % uusista työntekijöistä palkattiin myyntiin ja markkinointiin sekä asiakaspalvelutehtäviin tulevaa kasvua silmällä pitäen.

Jussi Rautiainen, 51, toimi konsernin toimitusjohtajana 2.1.2016 asti. Rautiaisen seuraajaksi nimitettiin dipl.ins. Mikko Mattila, 38. Mikko Mattila on tehnyt pitkän uran Robit Oyj:n palveluksessa työskenneltyään yhtiössä jo 15 vuoden ajan. Hän on mm. vastannut Etelä-Korean tytäryhtiön ostosta ja sulauttamisesta konserniin. Jussi Rautiainen jatkaa yhtiön palveluksessa ja keskittyy jatkossa Robit Oyj:n rakenteellisen kasvun suunnitteluun ja toteuttamiseen.



Kasvustrategiansa edistämiseksi Robit panostaa edelleen henkilöstöön. Entistä enemmän huomiota on tässä yhteydessä kiinnitetty rekrytointi- ja koulutuskäytäntöihin. Vuoden 2015 aikana Robitin edellytykset houkuttella osaavaa työvoimaa paranivat edelleen, mikä näkyy työpaikkahakemusten määrän kasvussa. Vuonna 2015 yhtiö käynnisti osaamisen kehittämiseen tähtäävän Robit Talent -ohjelman. Sen tarkoituksena on palkata korkeakoulutettuja nuoria, joille tarjotaan sisäistä koulutusta varsinaisiin työtehtäviin kokeneiden työntekijöiden opastuksella. Näin voidaan myös varmistaa arvokkaan, kokemukseen perustuvan tiedon siirtyminen organisaatioissa uusille osaajille.

Nuoret, osaavat työntekijät ovat tärkeä voimavara yhtiölle. Henkilöstön ikärakenne on tasapainoinen ja työntekijöiden keski-ikä on 39 vuotta. Panostamme myös voimakkaasti työturvallisuuteen: vuonna 2015 ei tapahtunut yhtään sairauspoissaoloon johtanutta työtapaturmaa.

### **RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT**

Yhtiön riskit ja epävarmuustekijät liittyvät yhtiön toimintaympäristöön, sen mahdollisiin muutoksiin sekä globaaliin taloudelliseen kehitykseen. Eryityisesti euroalueen ja Venäjän näkymät ovat epävarmat. Robitin toimintaan liittyvissä riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei katsauskauden H2 aikana tapahtunut merkittäviä muutoksia.

Muita epävarmuustekijöitä ovat: valuuttojen kurssikehitys, johon voidaan nähdä vaikuttaneen tilikauden aikana esimerkiksi Etelä Afrikan randin kehitys, uusien tietojärjestelmien käyttöönotto ja niiden toimivuus, toimitusvarmuuteen ja logistiikkaan liittyvät riskit sekä aineettomiin oikeuksiin, yhtiön toimintaan ja corporate governance -asioihin liittyvät epävarmuudet. Lisäksi vientimaiden vero- ja tullilainsäädännössä tapahtuvat muutokset voivat vaikeuttaa yhtiön harjoittamaa vientikauppaa tai sen kannattavuutta.

Riskeillä voi toteutuessaan olla negatiivinen vaikutus lähinnä yhtiön kasvuun, taloudelliseen asemaan ja tulokseen sekä yrityskuvaan. Yhtiön johto ei pidä näitä riskejä ja epävarmuustekijöitä tarkasteluhetkellä merkittävinä.

Yksityiskohtainen kuvaus yhtiön riskeistä ja riskienhallinnasta on esitetty Robitin listautumisannin yhteydessä julkaistussa listautumisesitteessä.

### **TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT**

Yhtiön pitkän ajan tavoitteena on 15 %:n vuotuinen orgaaninen kasvu ja 13 %:n EBITA. Yhtiön johto uskoo, että yhtiö on oikealla tiellä ja saavuttaa asetetut tavoitteet. Heikko markkinatilanne antaa mahdollisuuksia markkinaosuuden kasvattamiseen fokusoidun kulutustuotestrategiamme mukaisesti. Yhtiön osuus maailmanmarkkinoista on edelleen vaatimaton, joten kasvupotentiaalia on runsaasti. Johdon näkemyksen mukaan yhtiö tulee edelleen kasvattamaan markkinaosuuttaan ja vahvistamaan markkina-asemaansa. Yhtiön strateginen tavoite on kaksinkertaistaa yhtiön markkinaosuus. Kasvulla on myös havaittavia myönteisiä vaikutuksia työntekijöihin, jotka ovat kasvuunautuneita ja innostuneita työstään.

Rakenteellista kasvua tavoitellaan strategian mukaisesti yritysostojen kautta. Yhtiö jatkaa suunnitelmallista potentiaalisten yritysostokohteiden kartoittamista ja arviointia. Yhtiön johdon käsitys on, että toimialan konsolidoituminen globaaleilla markkinoilla jatkuu. Yhtiö haluaa olla aktiivinen toimija tässä kehityksessä.

### **OLENNAISET TAPAHTUMAT KATSAUSKAUDEN JÄLKEEN**

Yhtiö on päättänyt toteuttaa Robit SA (Pty) Ltd:n työntekijöille suunnatun osakeannin, jonka jälkeen Robit Oyj omistaisi 70 % Robit SA (Pty) Ltd yhtiöstä. Anti varmistaa, että yhtiön toiminta on Etelä-Afrikan lakien ja asetusten mukaista ja tukee maan Black Economic Empowerment -ohjelmaa, jonka tavoitteena on edistää maan mustan väestöosan sosioekonomista kehitystä.

Robit Oyj

Tilinpäätöstiedote 2015 – tilintarkastettu

Dipl.ins. Antti Leino, 41, nimitettiin johtoryhmän jäseneksi 1.2.2016. Hän vastaa konsernin tutkimus- ja kehitystyöstä tehtävänimikkeellä Vice President R&D.

Insinööri Jorma Pyykkö, 42, nimitettiin johtoryhmän jäseneksi 1.2.2016. Hän vastaa konsernin globaalista valmistustoiminnasta ja hankinnoista tehtävänimikkeellä Vice President Supply.

Robit Oyj jatkaa uudistumistaan, jonka edistämiseksi organisaatiossa on tehty rakenteellisia muutoksia. Yhtiöön on perustettu kolme uutta strategista liiketoimintayksikköä: Top Hammer, Down-the-Hole (DTH) ja Digital Services. Muutoksella pyritään vauhdittamaan kasvua ja uudistumista entisestään.

## **HALLITUKSEN ESITYS VOITTOVAROJEN KÄYTTÄMISEKSI**

Emoyhtiön vapaa oma pääoma 31.12.2015 on 45 119 803,95 euroa, josta tilikauden voiton osuus on 1 860 211,33 euroa.

Hallitus ehdottaa yhtiökokoukselle, että yhtiön yhteensä 15 784 333 osakkeelle jaetaan osinkoa 0,04 euroa osakkeelta eli yhteensä 631 373,32 euroa.

Hallitus esittää, että osinko maksetaan 31 maaliskuuta 2016. Vuoden 2015 osinkoihin ovat oikeutettuja kaikki täsmäytyspäivänä rekisteriin merkittynä olleet osakkeet paitsi yhtiön omistamat omat osakkeet.

## **TIEDOTUSTILAISUUDET**

Tilinpäätöstiedotteeseen liittyvä tiedotustilaisuus analyytikoille, sijoittajille ja tiedotusvälineiden edustajille järjestetään englannin kielellä maanantaina 22.2.2016 klo 13.00 Suomen aikaa. Tilaisuus pidetään Tapahtumatalo Bankin tiloissa Union Square -auditoriossa osoitteessa Unioninkatu 20 (sisäänkäynti Havis Business Centeristä kautta, Unioninkatu 22). Ovet avataan klo 12.30.

Tilaisuutta voi myös seurata suorana verkkolähetyksenä osoitteessa <http://live.mentoraid.fi/K4G2rJ>. Ei edellytä rekisteröitymistä.

Aineisto ja tallenne ovat saatavana yhtiön verkkosivustolla tapahtuman jälkeen osoitteessa <http://www.robite.fi/investors/financial-information/>

## **VUODEN 2016 TALOUDELLISTEN TIEDOTTEIDEN JA KATSAUSTEN JULKAISUAIKATAULU**

Robit Oyj julkaisee vuoden 2015 toimintakertomuksensa sekä tilintarkastetun tilinpäätöksensä verkkosivustollaan viikolla 8.

Yhtiön varsinainen yhtiökokous pidetään hotelli Lapland Tampere osoitteessa Yliopistonkatu 44 perjantaina 18.3.2016 klo 14.00 Suomen aikaa. Jos osakas haluaa tuoda jonkin asian yhtiökokouksen käsiteltäväksi tai kokouksen esityslistalle, tästä on ilmoitettava sähköpostitse osoitteeseen [investors@robite.fi](mailto:investors@robite.fi) torstaihin 10.3.2016 klo 16.00 mennessä Suomen aikaa.

Puolivuotiskatsaus tammi–kesäkuu 2016: maanantai 15.8.2016 klo 11.00 Suomen aikaa

## ROBIT-KONSERNI

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen kirjanpitolainsäädäntöä (FAS) noudattaen. Tilinpäätöstiedotteen luvut on tilintarkastettuja.

Luvut on pyöristetty, joten laskentataulukon rivien ja sarakkeiden luvut saattavat poiketa yhteenlasketuista summista.

## KONSERNIN TULOSLASKELMA (FAS)

EUR (1000)	H2/2015	H2/2014	1-12/2015	1-12/2014
<b>Liikevaihto</b>	<b>23 676</b>	<b>19 983</b>	<b>45 588</b>	<b>38 272</b>
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen muutos	87	817	1 103	2 468
Valmistus omaan käyttöön	46	62	232	94
Liiketoiminnan muut tuotot	127	121	169	175
Materiaalit ja palvelut	-14 308	-12 059	-27 789	-24 746
Henkilöstökulut	-3 684	-3 090	-7 339	-5 753
Poistot ja arvonalentumiset	-1 030	-573	-1 676	-1 005
Liiketoiminnan muut kulut	-3 231	-2 945	-6 899	-5 745
<b>LIIKEVOITTO</b>	<b>1 683</b>	<b>2 316</b>	<b>3 389</b>	<b>3 761</b>
Rahoitustuotot ja -kulut	-455	-55	-406	-84
<b>VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VE-ROJA</b>	<b>1 229</b>	<b>2 261</b>	<b>2 983</b>	<b>3 677</b>
Tuloverot ja laskennallisten verojen muutos	-388	-638	-739	-752
<b>TILIKAUDEN VOITTO</b>	<b>841</b>	<b>1 623</b>	<b>2 244</b>	<b>2 925</b>
<b>KONSERNIN VOITTO</b>	<b>841</b>	<b>1 623</b>	<b>2 244</b>	<b>2 925</b>



**KONSERNITASE (FAS)**

EUR (1000)	31.12.2015	31.12.2014
<b>VASTAAVAA</b>		
<b>Pysyvät vastaavat</b>		
Aineettomat hyödykkeet	3 720	742
Aineelliset hyödykkeet	7 047	4 970
Sijoitukset	241	245
<b>Pysyvät vastaavat yhteensä</b>	<b>11 008</b>	<b>5 957</b>
<b>Vaihtuvat vastaavat</b>		
Vaihto-omaisuus	11 679	11 838
Pitkäaikaiset saamiset	717	743
Lyhytaikaiset saamiset	10 737	7 639
Arvopaperit	31	30
Rahat ja pankkisaamiset	33 353	1 559
<b>Vaihtuvat vastaavat yhteensä</b>	<b>56 517</b>	<b>21 809</b>
<b>VASTAAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>67 525</b>	<b>27 767</b>



**KONSERNITASE (FAS)**

EUR (1000)	31.12.2015	31.12.2014
<b>VASTATTAVAA</b>		
<b>Oma pääoma</b>		
Osakepääoma	705	705
Osakeanti	0	0
Ylikurssirahasto	202	202
Muut rahastot	33 693	599
Muuntoero	-267	15
Ed. tilikausien voitto (tappio)	11 348	8 530
Tilikauden voitto (tappio)	2 244	2 925
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>47 924</b>	<b>12 976</b>
<b>Pakolliset varaukset</b>		
Muut pakolliset varaukset	430	349
<b>Pakolliset varaukset yhteensä</b>	<b>430</b>	<b>349</b>
<b>Vieras Pääoma</b>		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	7 058	5 207
<b>Pitkäaikainen yhteensä</b>		
<b>Lyhytaikainen</b>		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 257	3 248
Saadut ennakot	132	289
Ostovelat	5 609	3 984
Velat saman konsernin yrityksille	0	22
Laskennallinen verovelka	224	131
Muut velat	574	346
Siirtovelat	1 318	1 215
<b>Lyhytaikainen yhteensä</b>	<b>12 113</b>	<b>9 235</b>
<b>Vieras pääoma yhteensä</b>	<b>19 171</b>	<b>14 442</b>
<b>VASTATTAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>67 525</b>	<b>27 767</b>

**KONSERNIN RAHOITUSLASKELMA (FAS)**

EUR (1000)	H2/2015	H2/2014	1-12/2015	1-12/2014
<b>Liiketoiminnan rahavirta:</b>				
Voitto (tappio) ennen satunnaisia eriä	1 227	2 262	2 983	3 677
Oikaisut:				
Suunnitelman mukaiset poistot	1 030	574	1 676	1 005
Rahoitustuotot ja -kulut	455	55	406	84
Muut oikaisut	0	93	0	93
<b>Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta</b>	<b>2 713</b>	<b>2 983</b>	<b>5 066</b>	<b>4 858</b>
Käyttöpääoman muutos:				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-93	1 678	-3 110	-232
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	2 892	-1 252	159	-4 108
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-4 018	-1 794	1 951	1 063
<b>Liiketoimen rahavirta ennen veroja</b>	<b>1 494</b>	<b>1 615</b>	<b>4 066</b>	<b>1 581</b>
Maksetut korot ja maksut muista liiketoiminnan rahoituskuluista	-554	-320	-851	-522
Saadut korot liiketoiminnasta	99	264	444	438
Maksetut välittömät verot	-367	-626	-728	-760
Rahavirta ennen satunnaisia eriä	671	933	2 932	737
<b>Liiketoiminnan rahavirta (A)</b>	<b>671</b>	<b>933</b>	<b>2 932</b>	<b>737</b>
<b>Investointien rahavirta:</b>				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 388	-1 142	-6 731	-1 713
Myönnettyt lainat	0	-375	0	-374
Investoinnit muihin sijoituksiin	0	0	0	0
Pitkäaikaisten saamisten muutos	11	13	37	49
<b>Investointien rahavirta (B)</b>	<b>-2 377</b>	<b>-1 504</b>	<b>-6 695</b>	<b>-2 038</b>
<b>Kassavirta ennen rahoitusta ( A + B )</b>	<b>-1 707</b>	<b>-571</b>	<b>-3 763</b>	<b>-1 301</b>
<b>Rahoituksen rahavirta:</b>				
Maksullinen osakeanti	46	374	33 094	374
Omien osakkeiden hankinta	-47	-145	-47	-145
Muuntoeron muutos	-2	178	83	211
Lyhytaikaisten lainojen muutos	1 121	1 442	1 008	937
Pitkäaikaisten lainojen muutos	-170	-580	1 851	-543
Maksetut osingot ja muu voitonjako	-1	-6	-433	-429
<b>Rahoituksen rahavirta (C)</b>	<b>949</b>	<b>1 265</b>	<b>35 557</b>	<b>405</b>
<b>Rahavarojen muutos (A+B+C) lisäys (+) / vähennys (-)</b>	<b>-758</b>	<b>694</b>	<b>31 794</b>	<b>-896</b>
Rahavarat tilikauden alussa	34 111	863	1 559	2 455
Rahavarat tilikauden lopussa	33 353	1 559	33 353	1 559
<b>Taseen mukainen rahavarojen muutos</b>	<b>-758</b>	<b>696</b>	<b>31 794</b>	<b>-896</b>

## OMAN PÄÄOMAN ERIEN LISÄYKSET JA VÄHENNYKSET TILIKAUDEN AIKANA

EUR (1000)	31.12.2015	31.12.2014
Osakepääoma 1.1.	705	705
Osakepääoma 31.12.	705	705
Ylikurssirahasto	202	202
Sjoitetun vap.oman pääoman rah. 1.1	599	225
Maksullinen osakeanti 21.5./19.12	33 094	374
<b>Sjoitetun vap.oman pääoman rah. 31.12</b>	<b>33 693</b>	<b>599</b>
Ed. tilikausien voittovarot 1.1.	8 545	6 803
Ed.tilikauden voitto/tappio siirto	2 925	2 105
Osingonjako	-433	-429
Omien osakkeiden hankinta	-47	-145
Keskikurssiero	-39	28
Muuntoeron muutos	129	183
<b>Ed. tilikausien voittovarot 31.12</b>	<b>11 081</b>	<b>8 545</b>
Tilikauden voitto	2 244	2 925
	<b>13 325</b>	<b>11 470</b>
Sidottu oma pääoma	907	907
Vapaa oma pääoma	47 017	12 069
<b>Oma pääoma</b>	<b>47 924</b>	<b>12 976</b>

## TUNNUSLUKUYHTEENVETO

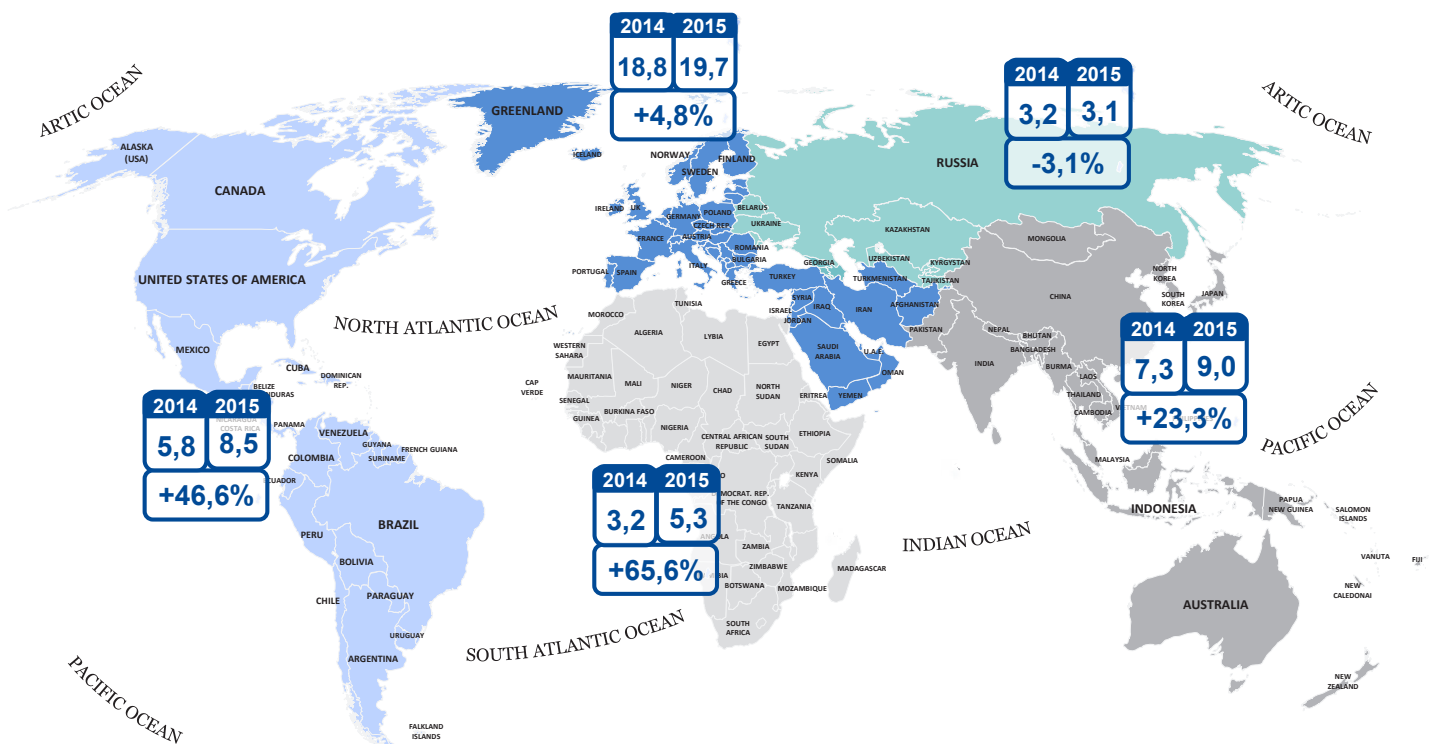
EUR	H2/2015	H2/2014	Muutos-%	1-12/2015	1-12/2014
Liikevaihto	23 675 320	19 982 660	18,5 %	45 588 320	38 272 383
Liikevoitto	1 683 496	2 315 765	-27,3 %	3 389 496	3 760 889
Liikevoitto, osuus liikevaihdosta, %	7,1 %	11,6 %	-	7,4 %	9,8 %
Osakekohtainen tulos (EPS) - osakeantioikaistu, euroa	-	-	-	0,17	0,30
Oman pääoman tuotto, %	-	-	-	7,4 %	25,4 %
Omavaraisuusaste, %	71,1 %	47,4 %	50,0 %	71,1 %	47,2 %
Sijoitetun pääoman tuotto,%	-	-	-	9,5 %	21,2 %
Nettovelkaantumisaste, %	-46,1 %	52,9 %	-	-46,1 %	52,9 %
Bruttoinvestoinnit, 1 000 euroa	3 389	1 140	197,3 %	7 732	1 731
Bruttoinvestoinnit, osuus liikevaihdosta, %	14,3 %	5,7 %	-	17,0 %	4,5 %
Osakkeiden lukumäärä (ulkona olevat)	15 784 333	66 563	-	15 784 333	66 563
Yhtiön hallussa olevat omat osakkeet	99 567	663	-	99 567	663
Omien osakkeiden prosenttiosuus kokonaismäärästä	0,6 %	1,0 %	-	0,6 %	1,0 %

Helsingissä 22. helmikuuta 2016

Hallitus  
Robit Oyj

## TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Myyntikate	=	Liikevaihto – Valmistustoimintaan liittyvät muuttuvat kulut
Käyttökate	=	Liikevoitto + Poistot ja arvonalentumiset
EBITA	=	Liikevoitto + Konserniliikearvon poistot
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	=	$\frac{\text{Tilikauden voitto (tappio)}}{\text{Osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä (keskimäärin tilikauden aikana)}}$
Oman pääoman tuotto, %	=	$\frac{\text{Tilikauden voitto (tappio)}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto (ROCE), %	=	$\frac{\text{Voitto ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja + Korkokulut ja muut rahoituskulut}}{\text{Oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana) + Korolliset rahoitusvelat (pitkäaikaiset ja lyhytaikaiset lainat rahoituslaitoksilta, keskimäärin tilikauden aikana)}} \times 100$
Korolliset nettovelat	=	Lyhytaikaiset ja pitkäaikaiset lainat rahoituslaitoksilta - Rahat ja pankkisaamiset - Lyhytaikaiset rahoitusarvopaperit
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Taseen loppusumma - Saadut ennakat}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{Korolliset nettovelat}}{\text{Oma pääoma}} \times 100$





Robit Oyj  
Tilinpäätöstiedote 2015 – tilintarkastettu

Lisätietoja:

Mikko Mattila, toimitusjohtaja  
Sähköposti [mikko.mattila@robit.fi](mailto:mikko.mattila@robit.fi)  
Puh. +358 40 7367001

Jukka Luoma, CFO  
Sähköposti [jukka.luoma@robit.fi](mailto:jukka.luoma@robit.fi)  
Puh. +358 400 744 746

Harri Sjöholm, hallituksen puheenjohtaja  
Sähköposti [harri.sjoholm@robit.fi](mailto:harri.sjoholm@robit.fi)  
Puh. +358 400 622 09

Yhtiön Hyväksyttynä Neuvonantajana toimii Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ) Helsingin sivukonttori  
Puh. +358 9 616 28 101

Robit on suomalainen kasvuyritys, joka myy kulutusosia eli porakalustoa globaalisti asiakkailleen seuraavilla markkinasegmenteillä: tunnelinporaus, maalämmitys ja -jäähdytys, rakentaminen ja kai-vosteollisuus.

Yhtiön liiketoiminta jakaantuu kolmeen liiketoimintayksikköön: Top Hammer, Down the Hole ja Digital Services. Yhtiöllä on maailmalla kahdeksan omaa toimipistettä ja aktiivinen myyntiverkosto 115 maassa. Robitilla on tuotantoyksiköt Suomessa ja Etelä-Koreassa.

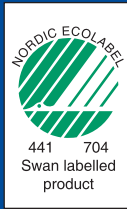
Yhtiö on listattu Nasdaq Helsinki Oy First North Finland -markkinapaikalle ja käyttää kaupankäyn-titunnusta ROBIT. Lisätietoa [www.robit.fi](http://www.robit.fi).

Jakelu:

NASDAQ Helsinki  
Keskeiset tiedotusvälineet  
[www.robit.fi](http://www.robit.fi)







# Robit®-Bit Better

ROBIT OYJ  
Vikkiniityntie 9  
33880 LEMPÄÄLÄ (TAMPERE)

Puh: (03) 3140 3400  
Fax: (03) 367 0540  
E-mail: [robit@robit.fi](mailto:robit@robit.fi)  
<http://www.robit.fi>

Palautteet ja kommentit Robitin tilinpäätöstiedotteesta 2015  
sähköpostitse [investors@robit.fi](mailto:investors@robit.fi)

