

BULLETIN

ROBIT OYJ:N SIDOSRYHMÄLEHTI 2 / 2019

Massiivinen kuivatelakka

nousee Kuolan
niemimaalle

Rautamalmia
Australian
takamailta

Timanttikruunut
– Top Hammer -porauksen
uudet tähdet

Robit

HYVÄ LUKIJA,

Olemme usein todenneet, kuinka menestyksemme takana on paitsi oma motivoitunut henkilöstömme, myös ympäri maailmaa toimiva jakelijaverkostomme. Tästä saimme jälleen todistuksen syyskuun alkupuolella, kun avainmyyjämme ja -jakelijamme kaikilta mantereilta kokoontuivat Distributor Days -konferenssiin Tampereelle. Onnistunut tapahtuma osoitti, kuinka vahvasti jakelijayhteisömme on sitoutunut vahvistamaan Robit-brändin asemaa porakalusto-markkinoilla ja palvelemaan yhteisiä asiakkaitamme. Tapahtumasta lisää tämän lehden sivulla 6.

Olemme erityisen ylpeitä siitä, että vuoden 2019 aikana Robitin asema on vahvistunut kaivosteollisuudessa. Tuotteemme ovat osoittautuneet kustannustehokkain ja laadukkaiksi kaivosasiakkaidemme vaativiin tarpeisiin. Olemme onnistuneet yllättämään useita asiakkaita positiivisesti palveluidemme luotettavuudella ja tuotteidemme suorituskyvyllä – ja toteuttaneet näin palvelulupaustamme Further. Faster.

Alkuvuodesta saimme Venäjältä Robitin historian suurimman projektitilauksen. Kuivatelakkatyömaalla aloitettiin paaluporaus tähän asti järeimmällä Steel Fist -järjestelmällämme, jonka halkaisija on 1,4 m. Massiivinen työmaa vaatii massiiviset työkalut: toimitimme asiakkaalle myös Robitin suurimman, viiden tonnin painoisen 33” vasaran, jossa on 1,5 tonnin mäntä. Tässäkin projektissa menimme Further. Faster. Aiheesta lisää sivuilla 4–5.

Kokonaisuutenakin katsoen liiketoimintamme vuonna 2019 kehittyi myönteisesti ja Robitin vahva tiimi katsoo tulevaisuuteen hyvin luottavaisesti.

Tommi Lehtonen
CEO



TÄSSÄ NUMEROSSA

Pääkirjoitus	2
Massiivinen kuivatelakka nousee Kuolan niemimaalle.....	4
Robit Distributor Days: kaksi tiivistä päivää täynnä tietoa ja alan uutisia	6
Timanttikruunu avaa uusia uria	7
Top Hammer -koulutusta Ecuadorissa	8
Liikekumppanuus Länsi-Australian aavikoilla	10
P.T. Marton ja Robit messuilla Indonesiassa	11
Robitlaisia esittelyssä	12
Robit Korean tiimi nousi huipulle	14

Robit Bulletin on Robit Oyj:n
sidosryhmälehti.

Päätoimittaja: Jari Silver

Tekstit ja taitto: Mainostoimisto Värikä Oy

Painosmäärä: 2 000

Painopaikka: Grano

Seuraava numero ilmestyy ensimmäisellä
vuosipuoliskolla 2020.



Joulukuun kuudentena Kari Aleniuksella (VP EMEA South) ja Nancy Wittesillä (Admin Director, Etelä-Afrikka) oli harvinainen tilaisuus tavata itse Joulupukki (keskellä) Suomen suurlähetystössä Johannesburgissa.

Belokamenka, elokuu 2019.
Vasemmalta: hilpeä porari-
kvartetti **Mikhail Ugolnikov,**
Sergey Mursin, Petr Butikov ja
Konstantin Zaytsev. Oikealla
Robitin **Raivo Forsel.**

MASSIIVINEN KUIVATELAKKA

nousee Kuolan niemimaalle





Nesteytetyn maakaasun (LNG) käyttö liikenteessä ja teollisuudessa tulee lähitulevaisuudessa todennäköisesti kasvamaan merkittävästi. Se on keskeinen syy siihen, miksi Robitin Steel Fist -pilotti alkoi aiemmin tänä vuonna puhkoa graniittia Kuolan niemimaalla.

Fossiilisista polttoaineista LNG on ylivoimaisesti ympäristöystävällisin: sen CO₂-päästöt energiayksikköä kohti ovat alhaisimmat ja toisaalta sen lämpöarvo on korkein. Sillä on siis vahva potentiaali tulevaisuuden liikennepolttoaineena vedyn, sähkön ja biopolttoaineiden rinnalla. Useimmat öljyteollisuusjätit ovatkin jo alkaneet investoida siihen merkittävästi.

Aarre ikiroudan uumenissa

Venäjällä on maailman suurimmat maakaasuvarannot. Suurin osa niistä lepää ikiroudan alla Luoteis-Siperiassa Jamalin niemimaalla ja sen rannikolla. Muutamia vuosia sitten alueella käynnistettiin ns. Yamal-projekti, massiivinen venäläis-ranskalais-kiinalainen yhteisyritys, johon kuuluva LNG-tuotantolaitos on ollut toiminnassa vuodesta 2017.

Yamal-hanketta seuraa nyt Arctic LNG-2, toinen merkittävä kansainvälinen yhteisyritys, joka toimii Gydanin niemimaalla Jamalin naapurissa. Sillä on kunnianhimoinen suunnitelma rakentaa LNG-tuotantolaitoksia Obinlahdelle painovoimajohdettujen alustojen (gravity-based structures, GBS) varaan. Ne ovat teräsbetonirakenteita, jotka rakennetaan telakalla, hinataan haluttuun kohteeseen ja upotetaan siellä merenpohjaan.

Mullistus pikkukylässä

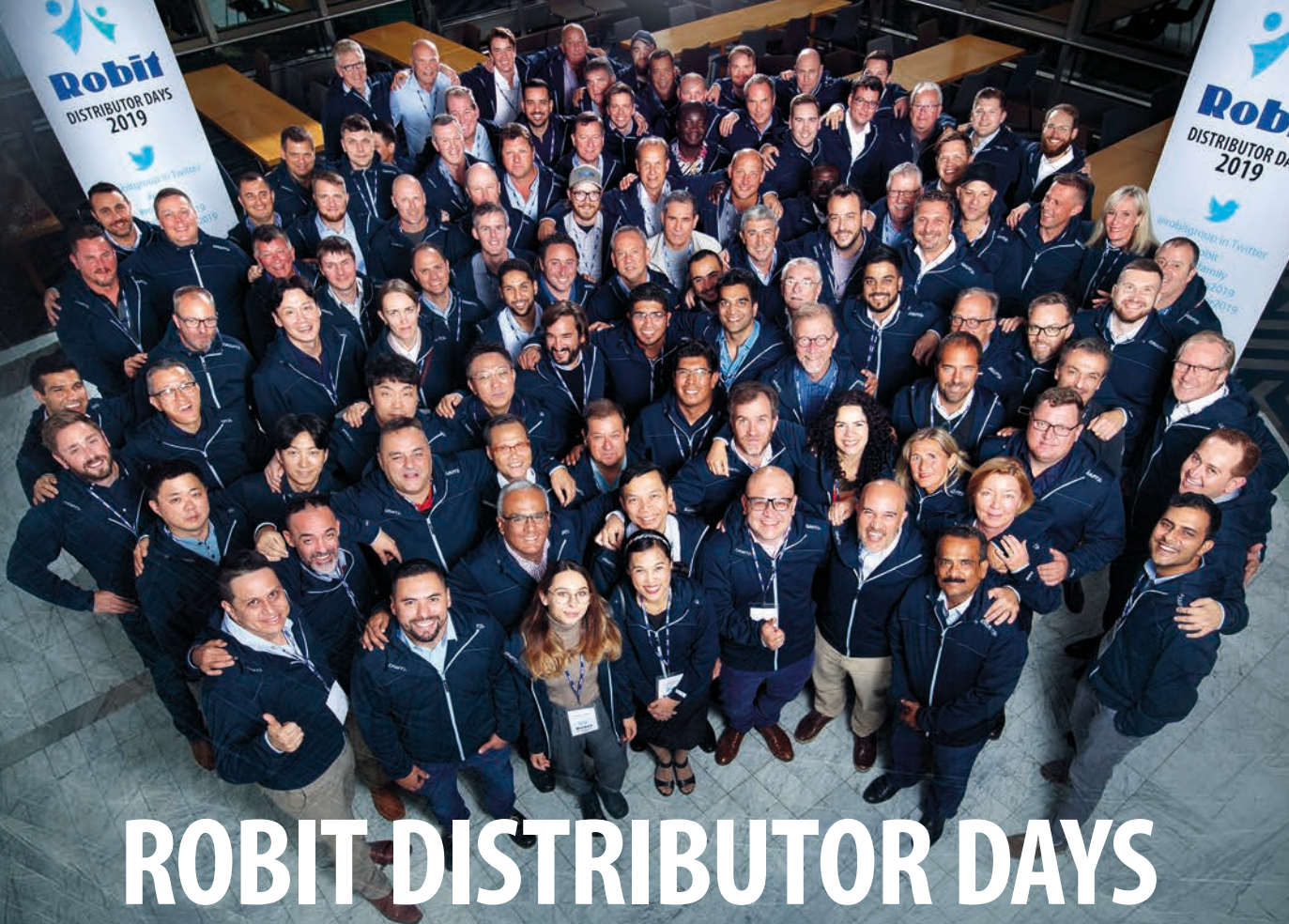
Aivan viime vuosiin asti Belokamenka oli piskuisen kylä Kuolan niemimaalla, kivenheiton päässä

Murmanskista pohjoiseen. Vuonna 2017 se valittiin sijaintipaikaksi uudelle telakalle, jossa GBS:t tullaan rakentamaan. Tästä alkoi tienoon perinpohjainen mullistus. Reilun 150 hehtaarin alueelle nousee kaksi kuivatelakkaa, molemmat 400 x 175 m, lajissaan Venäjän suurimmat. Rakennusvaiheessa hanke työllistää noin 4 000 henkeä.

***i* VIELÄ MUUTAMA VUOSI
SITTEN BELOKAMENKA OLI
UNELIAS PIKKUKYLÄ.**

Porapaaluseinien rakentamisesta kuivatelakoille vastaa rakennusurakoitsija NK-Teplokhimmontazh ja porausurakoitsija Spetsfundament Plus. Hankkeeseen kuuluu noin tuhannen paalun poraaminen maksimissaan 32 metrin syvyyteen hiekka- ja savikerrosten läpi graniittikallioon. Tähän Down-the-Hole-työhön he valitsivat järeän Robit Steel Fist -putkitusjärjestelmän. Kuivatelakka 1:llä poraustyöt on saatu päätökseen ja niitä jatketaan vuonna 2020 kuivatelakka 2:n puolella.

Jos kaikki sujuu aikataulussa, ensimmäinen Belokamenkassa rakennettu GBS-laitos aloittaa hinaajien vetoavulla reilun puolentoistatuhannen kilometrin matkansa Barentsinmeren halki Obinlahdelle vuonna 2022.



ROBIT DISTRIBUTOR DAYS

kaksi tiivistä päivää täynnä tietoa ja alan uutisia

Syyskuun alkupuolella 120 osallistujaa, mukaan lukien 58 jakelijaa ja jälleenmyyjää 33 maasta kaikilta mantereilta, kokoontui Robit Distributor Days -päiville hotelli Rosendahliin Tampereelle.

Neljättä kertaa järjestetty Distributor Days on jämäkkä kattaus tuoreinta tietoa Robitin tuotteista, toimialan kehityksestä ja liiketoiminnan näkymistä. Kaksipäiväinen tapahtuma koostuu pääosin esityksistä, työpajoista, ryhmätöistä ja case-esimerkeistä. Ne oli jaettu neljään sovellusalueeseen: Top Hammer, Down-the-Hole, tunneliporaus sekä paalutus, vesikaivot ja maalämpö.

"Parasta työpajoissa on se, että ne ovat kaksisuuntainen informaatiokanava", sanoo Robitin Process Development Manager **Daniel Palander**, joka myös tapahtuman seremoniamestarina ohjasi osallistujia läpi intensiivisen päiväohjelman.

"Mieleen jäivät muun muassa kanadalaisen Pinnaclen (paalutus) ja Emiraattien Deltacorpin (DTH) esitelmät sekä kolumbialaisen Sescon case-esimerkki, muutamia mainitakseni. Myös Robitin **Jorge Lealin** esittelemät uudet timanttikruunut herättivät paljon keskustelua."

"Näissä tilaisuuksissa pääsemme esittelemään uutuustuotteitamme, mutta mikä tärkeämpää, me saamme paljon tietoa jakelijakumppaneiltamme. Case-esimerkeissä käytiin läpi miten, missä ja miksi olemme onnistuneet yhteisissä ponnistuksissamme. Ne ovat meille aina arvokasta oppia – paras palaute tulee kentältä", Daniel toteaa.

PALKINNOT 2019

DISTRIBUTOR OF THE YEAR 2019

Norsk Pumpeservice AS, Norja

NEW DISTRIBUTOR OF THE YEAR 2019

Pinnacle Drilling Products, Kanada

SPECIAL PERFORMANCE OF THE YEAR 2019

Han Viet Mining Equipments, Vietnam

Atrium LLC, Venäjä

Inmin Supplies CC, Etelä-Afrikka

TIMANTTIKRUUNU avaa uusia uria

Perusfaktat eivät muutu: Maa kiertää Aurinkoa. Kevään jälkeen tulee kesä. Porakruunun nastat ovat kovametallia. Vai kuinka?

Robitin tutkimus- ja kehitystiimissä ei haluttu ottaa viimeksi mainittua itsestäänselvyytenä. Kovametalli pureutuu kiveen melko hyvin – tiettyyn pisteeseen asti. Ennemmin tai myöhemmin, olosuhteista riippuen, kruunu kuluu siihen pisteeseen että se pitää teroittaa tai vaihtaa, mikä tarkoittaa seisokkia tuotannossa.

Robit on testannut viiden vuoden ajan timanttipinnoitteita Top Hammer -kruunuissa. "Olemme jo aiemmin käyttäneet menestyksekkäästi timanttipinnoitteita porauksissa öljy- ja kaasukentillä pehmeämmässä maaperässä", kertoo **Niko Ojala**, R&D Engineer ja Materials Specialist. "Nyt voimme vihdoin tarjota timanttista kestävyttä myös Top Hammer -kallioporauksessa."

Perusteellisissa kenttätestauksissa timanttikruunut voittavat suorituskyvyssä perinteiset Top Hammer -kruunut moninkertaisesti. "Kovassa graniittikalliossa perinteinen kovametallikruunu pitää teroittaa ja/ tai vaihtaa noin 20–80 metrin jälkeen. Timanttikruunulla olemme voineet kasvattaa kruunun käyttöikää 400–1 000 metriin", Niko sanoo.

Niko Ojala, R&D Engineer ja Materials Specialist, ylpeänä esittää: uunituore Diamond Button Bit -paketti valmiina toimitettavaksi asiakkaalle.

Koska timanttikruunut kuluvat vain minimaalisesti, niiden poranopeus ei heikkene kruunun käyttöiän aikana. Samasta syystä myöskään porareian läpimitta ei pienene kruunun käyttöiän myötä, minkä ansiosta tuotantoporauksessa saadaan johdonmukaisia ja luotettavia tuloksia."

Tällä hetkellä timanttikruunuja on tarjolla Top Hammer -tuotantoporaukseen. Porakruunujen huolto on sovellusalalla merkittävä pullonkaula, etenkin kauko-ohjatuissa ympäristöissä, joten huoltovapaa timanttikruunu on merkittävä edistysaskel.

Seuraavana suunnittelupöydällä on tulossa timanttipinnoitettuja kruunuja tunnelinporaukseen sekä DTH-kruunuja kaivos- ja kaivonporaussovelluksiin. Kannattaa pysyä kuulolla!





TOP HAMMER -KOULUTUSTA ECUADORISSA

Koulutuksen järjestäjä:	Maqoperador S.A. (Ecuador) ja Robit
Tavoite:	Tarjota Top Hammer -työkaluja käyttäville asiakkaille teoria- ja käytännön koulutusta optimaalisten tulosten saavuttamiseksi
Koulutuspaikka:	Guayaquil, Ecuador
Aika:	22. marraskuuta 2019
Käytetyt työkalut:	Robit HTG 45C76 DSR-kruunu vs. toisen tuotemerkin vastaava kruunu
Raporttija:	José Rodríguez , Sales Manager, Robit

Yhteenveto:

Top Hammer -porauksessa parasta suorituskykyä haettaessa yksi keskeinen tekijä on optimaalisen porakruunun valinta. Tätä varten järjestimme ecuadorilaisille asiakkaillemme sarjan koulutustilaisuuksia yhdessä Robitin paikallisen jakelija **Maqoperatorin** kanssa.

Teoreettisessa osassa käsitelimme perusasioita, kuten poraletkan osat, energian virtaus poraletkan läpi, oikeat porausparametrit, porakruunujen valintakriteerit ja kokonaiskustannukset.

Käytännöllistä osuutta varten Maqoperator järjesti vierailun louhokselle, jossa mittasimme kahden eri T45x76 mm porakruunun suorituskykyä: Robitin Drop Centre Retractor -kruunun ja toista tuotemerkkiä edustavan vastaavan tuotteen. Kilpailevassa kruunussa oli ylisuurat 13 mm nastat; meidän tuotteessamme nastat olivat 11-milliset. Perinteisesti monet ajattelevat ylisuurten nastojen parantavat suorituskykyä, mutta testimme osoittivat toista.

Poranopeudessa ero Robitin hyväksi oli silmiinpistävä: **1,8 m/min** ja kilpailijalla **1,06 m/min**. Robit oli siis **yli 70 %** nopeampi.

Suurempi poranopeus vähemmällä vastuksella kertoo myös siitä, että energia virtaa paremmin poraletkasta kallioon. Tästä syystä odotimme myös eroja ylikuumentumisessa kruunujen välillä. Jos täryenergia ei siirry kunnolla poraletkasta kiveen, se muuttuu lämmöksi, mistä aiheutuu uusia ongelmia. Ylisuurten nastojen takia **kilpaileva kruunu** ei välittänyt energiaa tehokkaasti vaan kuumensi porakoneen niskan **150-asteiseksi**. Robitin kruunulla niska pysyi enimmillään **98 celsiusasteessa**.

Tulosten luotettavuuden varmistamiseksi testaukset tehtiin samalla poravaunulla, saman porarin toimesta samassa louhoksessa, samoilla poraparametreilla, reikien välimatkana yksi metri.

Erityisen palkitsevaa oli huomata, miten aktiivisesti mukana olleet osallistuivat koulutukseen. Muut tuotevalmistajat ja jakelijat eivät juuri järjestä tällaisia tapahtumia, ja ne ovatkin asiakkaillemme aidosti hyödyllisiä ja ylläpitävät Robitin vahvaa tuotekuvaa. Tulemme lähitulevaisuudessa järjestämään vastaavia koulutuksia myös muissa maissa.



Liikekumppanuus Länsi-Australian AAVIKOILLA

Länsi-Australia on äärimmäisyyksien maa. Sen kolme miljardia vuotta sitten muodostunut kallioperä on maapallon vanhinta. Sieltä ovat todennäköisesti peräisin myös planeettamme vanhimmat elämänmuodot, joiden synty sijoittuu ajallisesti vielä kauemmas, kolmen ja puolen miljardin vuoden paikkeille.

Nykypäivän inhimilliset elämänmuodot Länsi-Australiassa ovat keskittyneet vehreille rannikkoseuduille. Valtavat sisämaa-alueet sen sijaan ovat enimmäkseen harvaan asuttua kuumaa aavikkoa. Niissä olosuhteissa ainoa merkittävä elinkeino on kaivos-toiminta. Maailman rautamalmista 15 % on peräisin Länsi-Australiasta; osavaltio on myös merkittävä kullan ja bauksiitin tuottaja.

Nuorimies **Matt Izett** aloitti työuransa porarin apumiehenä Länsi-Australian malmikaivoksilla 1980-luvulla. Vuosituhannen vaihteeseen mennessä hän oli edennyt kaivostarvikeyhtiön aluetoimiston johtoon.

Vuonna 2005 Matt otti jälleen harppauksen eteenpäin urallaan ja perusti vaimonsa Julien kanssa Ranger Drilling -yhtiön, joka palvelee pääasiassa Reverse Circulation (RC) -porausmenetelmää käyttäviä rau-

tamalmin louhijoita Länsi-Australiassa. Neljästätoista vuodessa Rangerista on 19 poravaunun kalustollaan tullut merkittävä tekijä toimialallaan.

RC-porausta käytetään laajalti malmin tutkimusporauksessa. Se on vaikeapääsyisissä kohteissa luotettava vaihtoehto. Siinä tarvitaan vettä huomattavasti vähemmän kuin timanttiporauksessa, ja siksi se onkin ihanteellinen menetelmä Länsi-Australian kaltaisella karulla seudulla, jossa vesihuolto on kallista.

Ranger on alusta alkaen panostanut työkalujen, laitteiden ja poraustekniikoiden optimoimiseen ja räätälöintiin. Tässä tehtävässä Robit Australia (aiemmin DTA) on toiminut sen luottopartnerina jo kymmenen vuoden ajan.

Robit toimittaa Rangerille RC-vasaroita ja porakruunuja. "Me olemme pitäneet tarkkaan huolta toimitusvarmuudesta Rangerille heidän liiketoimintansa kasvaessa niin tuotanto- kuin tutkimusporauksessa-kin", kertoo **Mark McGrath**, Regional Sales Manager, Robit Australia. "Tiimimme tekee parhaansa, jotta Ranger voi jatkaa maailmanluokan asiakaspalvelua joka ikinen päivä vastakin".

P.T. Marton ja Robit messuilla INDONESIASSA

"Painopisteenämme on yhteyksien parantaminen", lausui Indonesian presidentti Joko Widodo viime kesänä uudelleenvalintansa jälkeen. Se tarkoittaa lisääntyviä investointeja infrastruktuuriin tulevina vuosina – suuntaus, joka oli selvästi nähtävissä Mining Indonesia -messuilla syyskuussa.

P.T. Marton, johtava indonesialainen kaivos- ja louhinta-alan laitteiden ja osien toimittaja, on jo pitkään ollut aktiivinen toimija maan infrastruktuurin rakentamisessa. Tämä kävi ilmi myös heidän messuosastollaan Mining Indonesiassa.

"30 vuoden aikana olemme hankkineet vankan jalansijan alalla Indonesiassa. Osastollamme kävi messujen aikana jatkuva asiakasvirta, niin vanhoja tuttuja kuin uusiakin asiakkaita", kertoo **Eunike Dwi Widjaja**, P.T. Martonin Supporting Manager.

Yritys myy Robitin tuotteita yksinoikeudella Indonesiassa. P.T. Martonin messuosastolla oli Robitin tuotteista esillä Top Hammer-tuoteperheitä ja M-Sense-järjestelmä.

"Päämiehellämme Robitilla oli messuilla erinomainen tilaisuus tavata useiden asiakasyritysten avainhenkilöitä. Meillä on erityisesti kultakaivosyhtiöiden kanssa lupaavia tulevaisuudennäkymiä, ja messujen aikana Robitin edustajat pääsivät puheisiin heidän kaikkien kanssa", Widjaja sanoo.

"Tapaamiset olivat hedelmällisiä ja Robitin läsnäolo oli todella hyödyllistä myös meille: pystyimme jakelijana vakuuttamaan asiakkaillemme, että Robit on täydellä painolla tukemassa Indonesian markkinoiden kehittymistä."

Joka toinen vuosi järjestettävässä Mining Indonesiasa oli esillä kaikkiaan 740 brändiä 39 näyttöleaseta-jamaasta, ja messukävijöitä oli noin 28 000. Kyseessä oli Kaakkois-Aasian laajin kaivosalan tapahtuma. Kaikesta päätellen vuoden 2021 messuilla P.T. Marton ja Robit tulevat olemaan entistäkin näkyvämmässä roolissa.



Esittelyssä

MIMOSA SALIMÄKI

Mimosa Salimäki aloitti lokakuussa 2019 myyntipäällikön työt Robit Finland Oy:n leivissä. Hänellä on pitkä ja käytännölläheinen kokemus alalta mm. panostus- ja louhintatehtävissä. Mimosa opiskelee työn ohella ammattikorkeakoulussa ja vapaa-ajalla lenkkeilee koiran kanssa.

Miten ja miksi päädyit Robitille töihin?

Olin jo jonkin aikaa ajatellut etsiä uusia haasteita mutta en oikein tiennyt millaisia. Sain Robitilta soiton jossa kysyttiin kiinnostustani myyntityötä kohtaan. Aluksi ajatus tuntui kaukaiselta ja kieltäydyin, mutta muutamien kuukausien päästä soitin takaisin ja sain paikan.

Mitä myyntipäällikön toimenkuvaasi kuuluu konkreettisemmin?

Hoidan Etelä-Suomen asiakkaitten louhinta- ja kaivonpuraustuotteiden myyntiä kiertäen työmailla ja tavaten asiakkaita.

Tunnet alaa jo pitkältä ajalta kenttätöiden kautta. Miltä myyntityö maistuu siihen verrattuna?

Myyntityö on toki täysin eri maailmasta kuin panostajan ja porarin työ, mutta pitkälti sellaista kuin ajattelinkin. Koen että taustastani on vahva hyöty asiakkaitten parissa, koska tunnen valmiiksi alan toimintatavat pitkältä ajalta.



Esittelyssä

SVETLANA GALINA

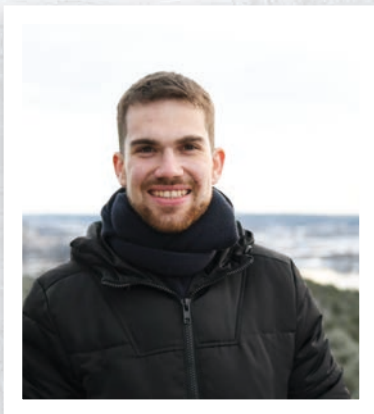
Svetlana Galina astui Robit Russian palvelukseen Business Support Managerina marraskuussa 2018. Hänellä on vuosien kokemus logistiikassa ja kaivosalalla. Svetlanan perheeseen kuuluu kaksi musikaalista teiniä. Vapaa-ajalla he harrastavat kulttuuria, kuten museokäyntejä, elokuvia ja monia muita.

Miten päädyit Robitille töihin?

Olin katsellut uutta työpaikkaa. Eräs kollegani – joka oli ollut myös mentorini – oli siirtynyt Robitin leipiin aiemmin ja välitti minulle Robitin työpaikkailmoituksen tästä pestistä. Ajattelin, että tähänastiset tietoni ja kokemukseni voisivat olla Robitille hyödyksi.

Mitä Business Support Managerin toimenkuvaasi kuuluu?

Tiimimme on hyvin pieni mutta todella ammattitaitoinen. Kollegani matkustavat paljon Robitin myyntiä edistämässä, mutta toimistollakin on valtavasti tehtävää. Päävastuualuettani on logistiikka: Suomesta Venäjälle tulevien ja meiltä asiakkaille lähtevien tuotelähetysten hallinta sekä asiointi tullin ja kuljetusyritysten kanssa. Toinen päärooli on myyntiä: tuotetilauksia Robit Finlandilta, myyntitilausten laatimista, yhteistyötä kirjanpidon kanssa, ja niin edelleen. Huolehdin myös toimistomme kunnossapidosta.



Esittelyssä

TRENT LEE

Trent Lee on kotoisin Australian Sydneystä. Hän tuli Robitin palvelukseen toukokuussa 2019 tittelillä IT Coordinator. Hänellä on laajalti IT-kokemusta eri toimialoilta. Nyt Trent asuu Tampereella tyttöstävänsä kanssa. Vapaa-ajalla pariskunta patikoi, pyöräilee ja ulkoilee muutenkin aktiivisesti. Trent on jopa oppinut nauttimaan avantouinnista saunareissuilla.

Miten päädyit Robitille töihin?

Siinä oli sekä sattuman johdatusta että peräänantamattomuutta. Suomeen muutettuani löysin ensin töitä siivoojana. Jatkoin samalla sinnikkäästi koulutustani ja kokemustani vastaavan IT-alan työpaikan etsimistä. Eräänä päivänä LinkedIniä selaillessa osui silmään Robitin työpaikkailmoitus IT Coordinatorin paikasta. Se näytti olevan kuin minulle tehty, ja ajattelin että minulla on myös vahva panos tarjottavana Robitille.

Mitä vastuualueeseesi kuuluu?

Kaikkien IT-asioiden valvonta, viestintä ja koordinointi: tietoturvan vahvistaminen, IT-tuen kehittäminen, käynnissä olevien projektien ohjaus ja aina tarvittaessa IT-ongelmien hoitaminen omin käsin. Vastuullani on IT-resurssien, -tuen ja integroinnin koordinoiminen globaalisti jotta kaikilla Robitin työntekijöillä olisi laadukkaita tietotekniset välineet käytössään. Osa Robitin väestä on jatkuvasti maailmalla, minkä vuoksi IT:n on toimittava varsin ketterästi ja panostaa liikkuvuuteen ja tietoturvaan.



Esittelyssä

JOSÉ CISNEROS

José Cisneros on ollut Robitin palveluksessa toukokuusta 2018. Hän on Perussa päämajaansa pitävän Robit SAC:n Sales Director / General Manager. Josélla on mittava kokemus myynti- ja markkinointitehtävistä kaivosteollisuudessa. Perheeseen kuuluu vaimon lisäksi kolme teini-ikäistä lasta, joiden kanssa José matkustelee, urheilee ja ulkoilee.

Miten päädyit Robitille töihin?

Headhunter otti minuun ensiksi yhteyttä. Kävin Robitilla haastattelussa, jossa kuulin yhtiöstä yleisesti, sekä Robitin kunnianhimoisista kasvusuunnitelmista. Tiesin, että Robitin tuotteet olivat laadukkaita ja totesin, että tässä olisi hyvä paikka kasvaa niin ammatillisesti kuin henkilökohtaisella tasolla, ja otin paikan vastaan.

Mitä vastuualueeseesi kuuluu?

Robitin myynnin kehittäminen Perussa ja määrättyissä muissa Etelä- ja Keski-Amerikan maissa. General Manager -roolin kannalta päähaasteemme on kasvattaa myyntiä ja markkinaosuutta Perussa kestäväällä tavalla. Keskitymme pääasiassa kaivossegmenttiin, koska se on varsin vakaa, kustannustehokkuuteen tähtäävä markkina ja meillä on sellaisiin tarpeisiin erinomaisia ratkaisuja tarjolla.

Robit Korean TIIMI NOUSI HUIPULLE



Robit Korean tiimi vietti piknik-päivää Mani-vuoren jylhissä maisemissa, Jeondeungin temppelissä ja Chojjinin linnoituksessa.

Robitin Korean työntekijät perheineen kokoontuivat perjantaina 25. lokakuuta viettämään piknik-päivää. Jokavuotisessa tapahtumassa virkistäytyään, vieteen yhteistä aikaa ja vahvistetaan joukkuehenkeä.

Aiempina vuosina Robit Korean tiimi on muun muassa harrastanut vuorikiipeilyä, pelannut värikuulasotaa ja käynyt kalassa. Tänä vuonna ryhmä kiipesi Ganghwa-saarella sijaitsevalle Mani-vuorelle sekä vieraili Jeondeungin temppelissä ja Ganghwa Chojjinin linnoituksessa.

Mani, "paholaisten karkoitusvuori", on Ganghwan saaren pyhin paikka ja valtakunnallisestikin melko tunnettu. Sen korkeimmalla huipulla (469 m) on muinainen kivipyhäkkö Chamseong-dan, jolta aukeaa komea näköala Keltaisellemerelle.

Mani-vuoren itäpuolella tiimimme vieraili myös yli 1 600 vuotta vanhassa Jeondeungin buddhalaisessa temppelissä. Sen päärakennus Daeungbojeon pikkutarkkoine kaiveruksineen on hieno esimerkki Joseon-dynastian keskivaiheiden arkkitehtuurista.

Ryhmä vieraili myös Chojjinin linnoituksessa, joka rakennettiin 1600-luvun puolivälissä vihamielisten valloittajien rannikkohyökkäyksiä vastaan. Chojjin toimi monien ankarien taisteluiden näyttämönä 1870-luvulla. Jotkut tuon aikaisista tykeistä ovat edelleen esillä. Joseon-dynastian isänmaallinen henki elää yhä vahvana tällä maineikkaalla paikalla.

”

Parasta piknik-päivässä oli ehdottomasti ryhmäytyminen ja virkistäytyminen koko Robit Korean tiimin ja heidän perheidensä voimin. Jyrkkä ja vaativa nousu Mani-vuorelle oli kestävyystesti, joka veti porukan yhteen.

James Kwack, CEO, Robit Korea



Ja ennustus kuului: "Vuonna 2020

UUSI KUNINGAS

on nouseva hallitsemaan Top Hammer -valtakuntaa."

Robit

Robit Oyj, Vikkiniityntie 9, FI-33880 Lempäälä
Puh. +358 3 3140 3400 // robitgroup.com