

ROBIT OYJ LEHDISTÖTIEDOTE 28.10.2025 KLO 9.15

KATSAUSKAUDEN LIIKETULOS PARANI LIIKEVAIHDON LASKUSTA HUOLIMATTA

Markkinakysyntä pysyi sekä kaivos- että rakennusteollisuudessa edellisvuotta matalammalla tasolla, mutta tästä huolimatta liiketoiminnan kannattavuus parani vertailukaudesta.

Saadut tilaukset katsauskaudella olivat 19,7 miljoonaa euroa (20,8). Robitin liikevaihto laski katsauskaudella 10,7 prosenttia vertailukauteen nähden päättyen 19,2 miljoonaan euroon (21,5). Vertailukelpoisilla valuutoilla laskua oli 7,4 prosenttia.

Top Hammer -liiketoiminnan liikevaihto oli 11,7 miljoonaa euroa (13,4). Lasku oli merkittävintä Australasia- ja EMEA-alueilla. Yhtiö voitti Americas-alueella merkittävän kaivossopimuksen, jonka toimitukset alkavat vuoden viimeisen vuosineljänneksen aikana. Down the Hole -liiketoiminnan liikevaihto oli 2,7 miljoonaa euroa (3,0). Liikevaihto kehittyi positiivisesti EMEA-, Americas- ja Asia-alueilla. Näiden myyntialueiden kehitys ei kuitenkaan kumonnut täysimääräisesti liikevaihdon laskua Australasia-alueella. Geotechnical-liiketoiminnan liikevaihto oli 4,9 miljoonaa euroa (5,1). Liikevaihto kehittyi positiivisesti EMEA-alueella ja vastaavasti laski Americas-alueella. Yhtiö sai Geotechnical-liiketoiminnassa merkittävän projektitilauksen, jonka toimitukset toteutuvat vuoden 2026 aikana.

Vertailukelpoinen EBIT-kannattavuus kasvoi kolmannella vuosineljänneksellä 1,1 miljoonaan euroon (0,0). Vertailukelpoinen EBIT oli 5,8 prosenttia liikevaihdosta (0,0). Yhtiön kustannusrakenteen sopeuttamistoimenpiteet vaikuttivat positiivisesti kannattavuuteen katsauskaudella.

"Aloitin Robitin toimitusjohtajana elokuun alussa ja olen sen jälkeen kiertänyt tutustumassa organisaatioon ja tavannut useita asiakkaita. Tapaamisten anti on ollut rohkaisevaa. Robitilla on laadukkaat ja kilpailukykyiset tuotteet ja paljon osaavia ihmisiä. Samalla on kuitenkin selvää, että meidän on parannettava kaupallista fokusta ja tekemisen rytmiä. Selkeä fokus on myynnin kasvattamisessa ja varaston kierron optimoinnissa, varmistaen samalla riittävän saatavuuden asiakasrajapinnassa. Olen vakuuttunut, että löydämme yhdessä oikean strategian takaisin kannattavalle kasvu-uralle", toteaa toimitusjohtaja, Mikko Kuusilehto.

Robit laski EBIT-kannattavuuden ohjeistustaan 27.10.2025 vuodelle 2025. Robit arvioi vuoden 2025 liikevaihdon laskevan vuoteen 2024 verrattuna. Euromääräisen vertailukelpoisen EBIT-kannattavuuden yhtiö arvioi laskevan verrattuna vuoteen 2024.

ROBIT OYJ
Mikko Kuusilehto

Lisätietoja:
Mikko Kuusilehto, toimitusjohtaja
+358 40 658 7822
mikko.kuusilehto@robitgroup.com

Jakelu:
Nasdaq Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.robitgroup.com

Robit on kaivos- ja rakennusmarkkinoiden korkealaatuisten kulutusosien maailmanluokan asiantuntija, joka auttaa sinua poraamaan pidemmälle ja nopeammin. Robit pyrkii maailman ykköseksi porauksen kulutusosissa. Korkealaatuiset Top Hammer-, Down the Hole- ja Geotechnical-tuotteet ja asiantuntevat palvelut tuovat asiakkaille säästöjä porauskustannuksissa. Yhtiöllä on omat myynti- ja palvelupisteet seitsemässä maassa sekä aktiivinen jälleenmyyjäverkosto, jonka kautta se myy yli 100 maahan. Robitilla on tuotantoyksiköt Suomessa, Etelä-Koreassa ja Englannissa. Robitin osake noteerataan Nasdaq Helsinki Oy:ssä. Lisätietoja osoitteessa www.robitgroup.com.